

Rendez-vous sur
notre stand 6G117

Amics-E&pi : les forces cachées de votre métier

La rencontre providentielle !

...Guidé par ses confrères, Pierre-Paul Jacques a développé sa société mais il est bien seul face aux décisions qu'il doit prendre.

« Bonjour Monsieur Lechyffre, ça me fait plaisir de vous voir depuis votre départ de la société. Comment allez-vous ? »

- Bien, merci. Je suis heureux de vous revoir aussi. J'ai dû vous quitter suite à la mutation professionnelle de mon épouse et je garde toujours de bons souvenirs de nos explorations de marchés avec toutes les contraintes financières, d'assurances, de représentants sur lesquels nous avons passé de longues soirées. Mais je crois savoir que vous avez bien avancé depuis?

- Oui, mais ce n'est plus pareil, les marchés ont évolué et puis je suis accablé par des copieurs, les banquiers ne comprennent plus rien à mon métier. Je passe trop de temps et d'énergie sur des sujets qui ne le méritent pas et j'en oublierai presque l'essentiel.

- Je vois... Ne seriez-vous pas copié par Toupareil ?

- Si, comment savez-vous ?

- Il est tristement célèbre celui-là, nous venons d'ailleurs de gagner une action collective en justice contre sa société.

- Comment faites-vous ça ? Vous menez une *clash-action* aux Etats-Unis ?

- Non plus simplement avec une solution française : l'Amics-E&pi notre syndicat professionnel.

- Syndicat professionnel ? Je croyais que les syndicats ce n'était que pour les personnes, salariés ou employeurs. Ça marche comment ?

- C'est simple, il suffit d'adhérer suivant son métier et ses affinités avec ses confrères. Les bénéficiaires sont nombreux et rapides. Si je ne regarde qu'au niveau économique avec ma position de comptable, nous économisons temps et argent sans effort parce que l'organisation permet de travailler collectivement et d'avoir des prestations très intéressantes, insoupçonnées.

- Dans votre domaine d'activité, des exemples vous viennent à l'esprit ?

- Je peux vous citer les frais généraux et le financement. Nous bénéficions des avantages d'une centrale de référencement : plus besoin de chercher un fournisseur, comparer, négocier... puisque nous bénéficions directement de tarifs négociés aux mêmes conditions que les grands groupes.

Nous accédons aussi aux services du pôle financier de la Fédération des Industries Mécaniques (FIM) qui nous permettent encore d'accéder à des conditions préférentielles. Au lieu de s'adresser seul à un organisme, les entreprises se fédèrent et bénéficient de l'effet de masse. Leur dernier service lancé permet de financer astucieusement le BFR (besoin en fond de roulement) et je vous passe les conditions d'accès aux prêts, les garanties... »

Retrouvez Pierre-Paul demain qui, grâce à son ami Leurope, découvre la force des réseaux...

Retrouvez l'histoire
complète sur le site
www.amics.fr

